



Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.rabota.md/ro/prices/cv>

Agent vinzari

Despre mine

În domeniul vinzari studii nu am în schimb am experiența mai bine de 7 ani. Sunt o persoană Comunicabilă, Pozitiv, Flexibil, Stăruitor, Harnic.

O să fac tot posibilul ca angajatorul meu să fie mulțumit de rezultatele obținute.

Navigare Internet

Utilizare bună a programelor de comunicare (mail messenger skype)

Microsoft Office (Excel PowerPoint Word) - nivel intermediar 1C, xcl

Experiența în domeniul vinzari

Experiența în comunicare și convingerea clienților.

Experiența profesională

Agent Vinzari · FCP Rogob · Soroca

Decembrie 2022 - Mai 2023 · 6 luni

- asigurarea promovării și vânzării directe a produsului
- negocierea contractelor și executarea corectă a acordurilor
- atragerea permanentă de noi clienți
- realizarea planului de vânzări lunar și anual stabilit
- Incasarea datoriilor în termen și depunerea la banca

Administrator · TarolDD (Jysk) · Soroca

Decembrie 2020 - Octombrie 2021 · 11 luni

Planu zilnic de sarcini pentru consultanți.

Lucru la casa (indeplinirea și verificarea registrului de casa, încasarea.

Îndeplinirea planului de vinzari

Primirea și verificarea producției.

Monitorizarea întreaga a magazinului curățenie, vitrina, preturi, după planograma.

Competențe: Lucrul în Echipă

Manager vinzari · Перфокрен · Moscova

Iulie 2014 - Septembrie 2020 · 6 ani 3 luni

33 ani
Masculin
Soroca



TOP Competențe

- **Lucrul în Echipă** · 11 luni

Preferințe

- Fără program

Limbi

- **Română** · Fluent
- **Rusă** · Comunicare

Permis de conducere

Categoria: B

Cu automobil personal

ieșire în teritoriu pentru căutarea noilor potențiali clienți și propunerea producției.
Primirea și prelucrarea comenzilor prin telefon, posta electronică, jysait, messenger, wotsap ș.a.
Formarea și înregistrarea comenzilor în 1c.
Înregistrarea intrării producției la depozit.
Propunerea noului sortiment.
Contactarea telefonică a clienților pentru a lua comenzi.
Formarea mașinii în direcția planuită.

Domeniul dorit

- Vânzări / Retail

Studii: Medii

Liceul teoretic Rublenita

Absolvit în: 2010

Cursuri, training-uri

Продажи переговоров

Absolvit în 2016

Organizator: Сергей Азимов